



「経済繁栄の法則」 V1.0

経済的に成功するための考え方 | 船田和成



<目次>

第一章 経済的成功の考え方

1、豊かな人生を生きる決意	1
2、天職という考え方	1
3、成功した人の勉強をする	2
4、10年でプロを目指す	3
5、使命感を持つ	3
6、潜在意識の教育	4
7、お金の感覚	4
8、お金儲けの本質	5
9、仕事に責任を持つ	6
10、収入を増やす秘訣	7
11、長所を知る方法	7
12、ヒット商品の開発	8
13、感性を磨く	8
14、ヒット商品は女性から	9
15、まとめ	10

第二章 お金持ちになるマインド

1、お金と心の不思議な関係	11
2、資産を決めるお金の設計図	12
3、お金に対する考え方の違い	13
4、お金持ちの働き方	14
5、お金の管理方法	15
6、不労所得の考え方	16
7、お金を引寄せ創造の法則	17

第三章 お金持ちになる行動指針

参考文献	20
------	----

【はじめに】

第一章の話は、2006年に経済繁栄セミナーで講師に聞いた話をベースに、わかりやすいように加筆したものです。とても良い話だったので、自分でレジュメを起こし、行動の指針としてきました。

また、第二章以降は、読んで感銘を受けた本のまとめです。再度読んでみて、あらためて自分の足りざるがわかり、行動を変えるべく挑戦を始めたところです。

おそらく、あなたも何らかの気づきを得ることができると思います。ぜひ、感想なり、素晴らしい体験等について、お教えいただければ幸いです。

経済的成功の考え方

1【豊かな人生を生きる決意】

始めにお聞きしておきたいのですが、いま勉強しているのは「お金の稼ぎ方」を知るためですね？違いますか？正直になりましょうよ。「いやー、私はお金持ちになんかなりたくはありません。生活できればいいんです」という人は素直じゃありませんからね・・・笑。

ぜひ、お金もちになって頂いて、豊かな人生歩もうと決意してください。そう思わなければ、絶対にそうなりませんから。私も、そう決意して実践しているところです。

じつはここ数千年のあいだ、大多数の人類は、「清貧」を理想としてきたのです。それは、伝統的な仏教やキリスト教の影響がとても強かったからです。仏教は執着を去るという修行で金品を捨てて山にこもりがちですし、キリスト教も「金持ちが天国に入るのはラクダが針の穴をくぐるより難しい」と教えられているからです。

だから、今でも、お金持ちは素直に尊敬されることなく、少し軽蔑されているような感じがあります。これは昔から変わることなく続いています。この感覚をまず捨ててください。そうしないとお金持ちにはなれないのです。

2【天職という考え方】

西洋で変わってきたのが、「プロテスタンティズムの論理と資本主義の精神」等、マックスウェーバーらが提唱しはじめた考え方です。それは、「神様は貧乏人のみを愛しているわけではない」ということであり、「神の栄光を地上に現している方こそ、より神様に愛されているはずだ」という考え方が出てきたのです。

これは、天職という考え方に通じます。以前あった就職情報誌で「ベルーフ」というのがありました。これはドイツ語ですが、もともとの意味は「神の紹命」ということです。つまり「神様にご紹介頂いた聖なる職業」ということです。

これによって、仕事を一生懸命行い、利益を出してゆくことは神の意志にかなっていると解釈できます。お金儲けというのは、神の意志である、と言えるのです。当然ながら、悪いことをして収入を増やすことはいけないことです。

さらに「自助努力」という言葉が出てきます。これは「神は自らを助ける者を助ける」という意味で、「自分で努力している人にこそ、神の恩寵がある」という考え方です。一生懸命努力してお金を稼ぐことでも、神様の助けが得られる方法があるという考え方です。

そして、その考え方に基づいて産業革命が始まり、大量生産が可能な生産革命が始まったのです。西欧はそんな感じですが、日本はもともと、商売繁盛の神様が祭られている位ですから、どんどん繁盛してもいいのです。西欧に負ける必用はないのです。黄色人種でも黒人でも、法則を知れば豊かになります。

3【成功した人の勉強をする】

経済繁栄する法則のひとつ目が「世の中の仕組みを知る」ということです。

日本人はですね、これが徹底的に弱いんです。みんな、心が清くて、優しいですけども、世の中を知らない人が多すぎるんです。お金儲けというのはほとんど、この「知識」の部分で解決がつくんです。長らく清貧の思想に染まってきているから考えたくないのですね。

まあ、お金儲けのためにはまず働くことですが、主婦だからパートで月に3万とか5万とか稼げばいいと思わないでくださいよ・・・。男性でも、共稼ぎで妻に稼いでもらおうとか、そんなこと考えちゃだめですよ。そう思っていたら、それ以上にならないですから。

まず、お金を儲けようと思ったら、お金儲けに成功した人の勉強をすることです。ちゃんとやってますか？お金儲けの勉強。まず、世間ではどういう風にお金を儲けているのかわからないとダメです。たとえば専業主婦だったのに、在宅のままビジネスが成功して年収2億円になったという話が本になっていたら、それを勉強しないとダメですよ。

みなさんね、心のどこかでそういう人を軽蔑していませんか？きっと怪しいことをして儲けたんだとか、思っていないか？それじゃあ、ダメですよ。いかにして、ただの主婦が年収2億円になったか、謙虚に学ばないと収入なんて増えませんからね。そのうえで、自分がどういう方法でお金儲けをするのか、良く考えて学んでください。

勉強に良いのは、少し前の時代の方で、評価が定まっている人がいいですね。現代ただいま活躍している人だと、この先どうなるか未知数ですから。経済繁栄の考え方というのは、古くならないんです。だから昔の人の思想を学んでも勉強になるわけですね。

お勧めなのは、西洋では「ナポレオン・ヒル（思考は現実化する）」ですとか「ノーマン・ビンセント・ピール（積極的考え方の力）」なんかいいですね。東洋では、「本田静六」博士とか、松下幸之助さん等がいいですね。

本田博士はあまり知られていませんが、戦前の日本で東大教授でありながら何度も高額納税者 No1 になった方です。それも生涯で300冊以上の本を出しているのです、いまでも学ぶべき本が多数あります。「私の財産告白」というすごいタイトルの本もあるんです。

ただ、昔の人の話だけでは片手落ちなんです。法則そのものは大事なので、ちゃんと学んで実践する必要がありますが、もうひとつが「実学」です。現代ただいま、世の中がどうなっているのか、最新の技術や知識を学んでください。これは絶対に必要です。

また、お金持ちになりたくて宝くじを買う方もいるでしょう。ただ、宝くじではお金持ちになれません。一時的にお金の手元に入ってもすぐに出て行ってしまいます。お金を稼ぐ方法を知らないままお金持ちになると、悲惨な将来がまっているので注意が必要です。

そして、大事なのが入ってきたお金の働いてもらう必要があるんです。これができないとお金持ちになれません。簡単に言えば、お金を運用するということです。まず、金融商品は研究してくださいね。お金を運用するだけでも、もちろんリスクはありますがけれども億単位のお金が稼げますから。徹底的に研究してください。

世の中でお金持ちになった人というのは、必ず何らかの投資をして成功しています。ただ、あくせくと働くだけではお金持ちになれないのです。だから会社と家だけを往復しているような生活はダメです。外にでて研究しないとダメですよ。これをフィールドワークといいます。世の中をよく見るようにしてください。

4【10年でプロを目指す】

ふたつ目は「結果を急がない」ということです。なんでも最低1年くらいは勉強しないと人からお金は取れませんよ。あまり急がないでくださいね。ただ、アマチュアであっても、10年続ければプロになれるといわれています。始めからそのつもりでやってください。

でも、いい事を教えてあげます。10年努力するつもりでコツコツとやっていたら蓄積の原理によって7年くらいに短縮しますから。でも、気持ちで短くしないでくださいね。あくまで10年かける気持ちで努力するんですよ。そうすると結果として短縮するんです。

結果を急ぐと焦りますよね。そうすると冷静な判断ができなくなりますので、さらに成功が遅くなるんです。

5【使命感を持つ】

みつつ目ですが「使命感」というものが大事です。これも日本人は弱いですね。結局、自分がお金儲けの主役だという意識がないんです。自分がやってやろうと思ってないんです。自分で世の中を変えてやろうと考えていないのです。

プロ野球で言えばね、自分は二軍で玉拾いをしているような気持ちなんですね。自分で一軍の4番バッターでスーパースターになろうとか、大リーグで活躍しようなんて思っていないんですよ。思っていないだから、なりようがないんです。

けて「今の自分」を認めないでください。そんなもんじゃないんだと思ってください。そう思えない人は、未来永劫「貧乏人」ですからね。

6【潜在意識の教育】

でも、みなさん、使命感を感じるには、ただ、そう思っただけでもならないんです。ずっと清貧を愛してきましたから、そう簡単には変わらないのです。

本当に変えるためには、表面意識だけではなく、潜在意識を教育しないとけません。潜在意識は、なかなか変わるものではないのです。変えるための方法は、くりかえし考え、くりかえし発言し、くりかえし行動するしかありません。ゆっくりと変わってゆきます。

ただ、強烈な体験をすると一気に変わる可能性があります。経済的なことにしても、すごい逆境を潜り抜けたりすると、潜在意識からなにかから、すべて意識が変わることがあります。まあ、これはやろうと思って出来ることではありませんが・・・。

ただ、なんでも一生懸命、全力でアタックしていると、そのような道が開かれることもあります。平凡な人生ではなく、激流を下るような、ダイナミックな人生を願って、ハイリスクハイリターンを狙うと、逆境になることもあります（笑）

以上、これが豊かになる前提です。この精神的な問題をクリアしていないのに「経営」のノウハウは必要ありませんから。まず、ここをクリアする努力をしてくださいね。

7【お金の感覚】

次に、本当にお金儲けをする考え方はどうするか？という話です。

まず、今後やってみたい「贅沢なお金の使い道」をノートの片方に書いてください。そしてですね、ノートのもう片方に、これから1年で入ってくる予定のお金を書いてください。合計金額を出してください。普通はね、3桁違いますよ。金額が。それが普通。

それが現実ですね。それで大事なのが、その後です。ここで「貧乏人」はね、使い道を削ってゆくんです。これはできない、これも無理だな・・・とか。これ、ダメなんです。

経済繁栄する人の考え方はね、お金の稼ぎ方を考えるんです。どうやって収入を増やそうか、という考え方をします。そうしないと収入は増えませんから。

家を買って、高級車を買って、ブランドのバックと洋服を買って終わり・・・この程度のイメージでは収入なんて絶対増えません。自分は資金を使って、どうやって世の中に貢献するのか、よく考えてください。使い道があればこそ、収入を増やす意味があるのです。

「支出できるイメージ以上に収入は増えない」これは法則です。つまり、使い道のないお金は入ってこないということです。だから、良い使い方のイメージを膨らませてください。で、実際、どのくらいのイメージがいいかですよ？

みなさんね、本当のお金持ちというのは、1日で数百万円位使うんですよ。これくらい使わないとお金持ちとはいえません。よく、ブランドのお店でね、いい服を着て、高級な時計なんか選んでいる人がいますよね。いい時計をあれもこれも出して店員さんと相談したりしているのを見かけますが、こんなのお金持ちじゃありませんよ。

本当のお金持ちはね、店に入ってウインドーを見てね、店員さんをつかまえて「これください…」とかいって買うんです。それで500万円の時計を買ってね、店に入って2分買って帰るんです。そんなもんなんですよ。

たとえば、自分の仕事の報酬として小切手に欲しい金額を書いていいと言われたらいくらにしますか？これが自己イメージですよ。でも、間違っても1万円とか書かないでください。それくらいでドキドキしているようじゃ、あなたの未来が泣きますよ・・・笑。

実話ですが、叶姉妹というお姉さんがいるでしょう。この方は、ある超お金持ちの筋から仕事の依頼が来て、なんの仕事かもわからずにアメリカに行ったんです。そして、ある超お金持ちのおじいさんと一週間遊んでね、報酬は小切手だったんです。

それでね、「いくらでも書いていい」と言われたんです。さすがに彼女は悩みました。いくらでもいいと言われても、ちゃんと日本に帰れるかもわからないし、もしかしたら怖い組織が付いているかもしれない・・・と、悩んだんです。

でも、もともと、正体不明の仕事だったし、アメリカに来た時点で、自分は命を懸けてきた。そんな安い金額を書くわけにはいかない・・・。そう考えて「1,000,000,000円」と書きました。いくらだかわかりますか？

このお金をね、いち、じゅう、ひゃく、せん、まん、と数える人、貧乏人ですよ。お金持ちはね、カンマの数で数えるんです。下一桁から数えません。カンマの数を見て、一瞬で10億円ですか、なるほどね・・・。なんて言うんです。

できればね、毎日1,000,000,000,000円くらい書いて練習してください。そうすると、貧乏思考から抜け出せるかもしれませんよ～♪（一兆円です）

お金持ちは、一般的に言って、使い道のないお金が 1 億円ある人ですね。これは資産とか株ではなく、現金で 1 億です。日本にはそういう人が 100 万世帯くらいいるんです。

それでね、こういう人は、どういう人かという、ちゃんと仕事をしてね、税金をきちんとおさめてね、人様のお役にたっているんです。みんな正しい方法でお金を稼いでいますね。あたりまえのことなんです。あなたもそうなれるんですよ。

別に悪い人があくどい商売をやって儲けたんじゃないんです。日本はそういう国ですよ。だから、お金持ちを見たら、尊敬する気持ちを持ってくださいね。そういう気持ちが大事ですよ。

8 【お金儲けの本質】

お金儲けの習慣というのはどういうことかという、結局、人を喜ばせることなんです。

よく女の人ならね、プラダのバックとか、宝石とか喜ぶますよ。
私は喜ばないけどね、似合わないから・・・笑。男の人なら、高級車でしょかね。

まあ、なんでも一生懸命貯金をしてね、買いにいったとしますよ、それでね、何十万円もするバックを買って、その人は悩んだり悔しがったりしますか？しませんよね。もう足取りも軽く、ニコニコして帰りますよね。うれしくてしかたありませんよ。

みんな、お金を取られているんじゃないです。
喜んで何十万円も支払っているんですよ。払いたいから、払うんです。

お金を儲けるということはね、人にこういう喜びを与えるということなんです。収入を得るといことは、人に幸福という対価を与えていることなんです。だから、多くの人に喜んでもらおうと思っていない人はお金もちにはなれません。

9 【仕事に責任を持つ】

それと人間関係に損得勘定はないんです。あの人は悪人だから売らないとかね、あの人は外見の趣味が合わないから付き合わないとかね、こういう、人を選んでしまうのはダメですね。人の好き嫌いはダメです。そんなこと言ってたら売る人がいなくなりますよ・・・。

それからね、仕事には真心をこめないとダメです。言葉を変えれば職業倫理とも言いますけどね、手を抜いた仕事にはお金を出さないんです。人を喜ばせようとするからこそ、創意工夫が生まれるんですね。

あと、自分の言動には責任を持ちましょうね。その場限りの言動はダメですよ。それは自己保身ですから。自分の言葉に責任をもって仕事をしているとね、信用が出てきます。そういう人ならお客さんはリピーターになってくれます。

あとは同業者の悪口はけして言うのはダメですよ。思ってもダメです。それは嫉妬ですからね。理想像の破壊になります。それに悪口を言うと笑顔になりませんね。仕事では笑顔が大事です。そういう意味でも悪口はダメですよ。

10【収入を増やす秘訣】

さらに収入をアップする方法を言います。

それには新しい顧客、新しい収入源を開拓することです。そのためには世の中を観察するしかありません。世の中はどう動いているか。それを観察することです。昔からもっている常識は捨てることです。それが最近のお金持ちの傾向ですから。

最近都心でも讃岐うどんの店が増えましたね。これ、新しい仕事ですか？讃岐うどんなんてずっと昔からありましたよね。店が増えたのは、だれかが、関東でもうどんを売ってみたいと考えたからです。関西で売れているものは、関東でも売れるだろうと思ったんですね。それだけのことです。

今までの常識を捨てることです。常識を捨てるには、自分を客観視してみるといいです。お金もちも、自分の長所と短所を知っているものです。これは自分では難しいんです。本当はね、人に言ってもらうのがいいですよ。それも、コンサルタントじゃなくていいですから、お友達に言ってもらうといいです。そうすると客観的に言ってもらえます。

11【長所を知る方法】

あとですね、秘密の方法を特別に教えましょう・・・笑。あのね、自分を嫌っている人がいますね。嫌っているというとあれですが、あまり快く思っていないと思われる人にね、知人を通して、三角関係で言ってもらうといいんです。

間接的に聞いてもらうんです。そうすると、あいつはこういうやつだ、こんなところが変だ、ここが嫌だといってきます。非常に参考になる意見ですね。これ、いやだけど当たってますから。ただし、心臓が強い人でないと耐えられませんから、気をつけてください。

それから、その人にね、ひとつでいいから「あいつのいいところ」を言ってくれと頼みます。するとね、よっっっぼどの長所を言ってきますから。それは本当に長所なので、うんと伸ばすことです。お金持ちになるには、自分の長所と短所を知らないダメです。

あと、仕事をやる場合ね、「オリジナリティ」があるかどうか・・・。これが収入の分かれ目ですね。でも、ここが苦勞するところなんです。

アイデアが出たとして、それだけじゃあダメなんです。そのアイデアを商品化する。これがまた難しい。ヒット商品というものは、「アイデア」と「商品化」という二段階の難しさを持っているんです。インスピレーションをもらって終わりではありませんからね。それからもう一段階苦勞しないと生まれません。

12【ヒット商品の開発】

ヒット商品なり、サービスなりを考えるにはね、秘訣があるんです。

秘訣はですね、「人の気持ち」がわからないとダメなんです。いわゆる「人気」ですね。人はなぜ、その商品を使うのか？ どうしてそれに価値を感じるのか？ 世間の人々の心の動きを知らないとダメなんです。

自分が良いと思ってもね、人が良いと思わないと売れませんから。これが趣味とビジネスの違いですね。自分が良いと思うものを集めて売る。これじゃあ、売れませんね・・・笑。

よく主婦が始めるビジネスもどきで、かわいい小物とか集めて店を開いている人がいますよ。売れてませんね・・・。あれは趣味なんです。自分がカワイイと思う。いいなあ、と思うものを集めて売っています。でも、それではビジネスにならないんです。

ビジネスならね、自分じゃなくて、お客さんが好きなものを扱わないとダメです。ニーズ対応ですね。これがないとダメですよ。自分からすれば、こんなもの・・・と思うものでも、売れるなら置かないとビジネスになりませんよ。

こんな趣味の悪いもの・・・と、思っても、それを置かないと趣味のお店ですからね。普通、商売が小さいうちは、仕方ないんです。もっと大きくなってね、ブランドと言われるようになると、強気の商売ができます。自分の好みの商品を買ってもビジネスになりますが、小さな段階では、趣味の店にしかありません。

13【感性を磨く】

で、世の中の人々の心の動き、「人気」をつかむにはどうしたらいいか？

タダでは教えたくないですね・・・笑

それで、この「人気」ですが、これは「感性」を磨くしかありません。この感性を磨くには理屈じゃないんです。ひたすら観察するしかありません。人が集まる所に行って観察してください。それも、1回とか2回とかじゃダメです。1年位は観察してみてください。

商売で成功しようと思ったら、人の集まるスポットに行かないとダメです。行って見て、どうして人が集まるのか観察してください。行って見て、自分が遊んでたらダメですよ。これは仕事ですから・・・。いろんな角度から人を観察してください。

それで、ずっと観察を続けているとね、言葉では表現できないかもしれませんが、感覚でわかってきますから。「あ、これは良いな」、とか、「ああ、これはつぶれる店だよ」とか、感覚でわかってきますから。感性は経験の積み重ねです。心にしみ込ませてください。わかるまで・・・

14【ヒット商品は女性から】

あとは、視聴率のいいテレビ番組を見てください。よく売れている雑誌を読んでください。いいですか？自分の趣味でテレビや雑誌を見ないでくださいね。自分の趣味とビジネスは関係ないですよ。自分の趣味でいくらテレビをみても感性は良くなりません。

あとね、世の中の動向は女性が握っていることが多いですね。ビジネスでもそうです。なぜかという、女性は買物のプロですから。男性は会社に行っていて働いていますが、日常的な買物はだいたい女性ですね。だから、どうしても目が肥えてくるんです。

しかも、女性は男性よりも感性が鋭いですね。先ほどの話のように、感性が豊かでないと「人気」が分からないんです。感性が鋭い女性が、毎日の買物で目を肥やし、さらにストレス解消も買物ですからね。女性に好かれるビジネスでなければ生き残れませんよ。

じゃあ、女性の心をわかるにはどうしたらよいか・・・。

若い女性・・・、10代くらいの女性の心理をしりたければね、原宿の竹下通りに行って観察してください。ここはね、世界中のファッションデザイナーが観察に来ているんですよ。

なぜかという、世界一進んでいるファッションのトレンドがわかるんです。どうしてかというね、彼女らは「お金」を持っているんです。中学生くらいの女の子が1万円とか持って買い物にくるんですよ。

いいですか。世界中でそんなことができるのは日本だけですからね。海外にもお金持ちの家はありますよ。でも、そういう家は躰が厳しいですから、自由に買い物なんかできないんです。

日本では、普通の女の子がそのくらい持っていますから。みんな感覚が麻痺しているからわからないけど、それは普通のことではないんです。自分で好きなものを買えるからこ

そ、文化が生まれるんですよ。お金のないところに新しい文化なんか生まれませんから。

あとですね、もっともお金を握っている、
30代から40代の女性を知りたければ、ここに行って観察してください。

それは「青山一丁目」です。ここにはその年代の女性があこがれているものがあるんです。特に仕事をしていてお金の余裕がある人が買い物をするのがここなんです。

それも、お金を惜しまずに、お金の糸目をつけずに買うんです。生活に余裕のある女性がなにを買うのか知りたければここに行ってください。仕事に成功した女性が集まるのがここですからね。

この話を聞いて、アホらしいと思う人もいるでしょう。

自分には興味も関心もないとか（笑）でも、ビジネスで成功するにはそうしないと感覚が磨かれませんか。そういう意味では「仕事」だと思って観察してくださいね。

15【まとめ】

経済的に豊かになるためには、まずマインドを変える。

次に、世の中の仕組みを勉強しながら、強みを10年かけて育てる。

さらに、世の中の動きや人気をつかめるよう感性を磨くことが大事です。

第二章 お金持ちになるマインド

1、【お金と心の不思議な関係】

その人の使えるお金は、その人が扱える金額のレベルに設定されている。
数億円レベルの方、数百万円レベルの方、数万円レベルの方、数百円レベルの方。

設定レベルの低い方は、宝くじなどで大金を手に入れても手放す運命にある。
設定レベルの高い方は、事業で失敗しても短期間で取り戻すことが多い。
つまり、手持ちのお金は自分が扱える金額で落ち着くのである。

例：アメリカの不動産王、ドナルド・トランプは、投資に失敗して巨額な負債を負った。
しかし数年後には、以前よりも資産を増やし、数百億ドル以上の資産を築いた。
つまり、トランプの扱える金額は、数百億ドルのレベルに設定されている。

リンゴの木に、果実が多く実っているとか、味が良いとか言うのは結果である。
しかし、リンゴの出来具合を決める「決定的な原因」は「種」と「根」にある。

種が原因になり、根が枝葉と果実を育てるのだ。
つまり、目に見えない原因が、目に見える結果を生み出している。

「目に見える世界」である現実を変えるには、
「目に見えない世界」を変えなければならない。

たとえばワープロで手紙を書き、プリンターで印刷したとします。印刷された手紙に誤字がありました。手紙を出すには修正液を使って訂正する必要があります。しかし、何度印刷しても、ワープロのデータを書き換えない限り、何度プリントしても誤字が出てきます。

これは何度プリントしても同じことで、目に見える結果を修正しても、もともとのデータを直さなければ永遠に修正液を使わなければなりません。

誤字（現実の世界）を変えるには、データ（潜在意識）を変えなければならない。
お金がないというのは結果でしかない。その根源的な原因は目に見えない世界にある。

財産はもちろん、健康や体重も結果でしかない。
私たちは、原因と結果の世界に住んでいることを忘れてはいけない。

お金持ちになれる人は「絶対に金持ちになる！」と考える。
お金持ちになれない人は、「金持ちになれたらいいなあ・・・」と考える。

2、【資産を決めるお金の設計図】

お金持ちになれる人は、決まった思考パターンがある。貧乏になる方も、決まった思考パターンがある。お金持ちと同じ思考パターンによって、必ず成功することが出来る。

人間は、幼児期に得たお金の情報をもとに行動をしている。これは、コンピュータのプログラミングと同じです。あなたは無意識のうちに、このプログラムに従って行動し、お金を活用しているのです。

幼児期のプログラミングから思考が生まれる。

思考から感情が生まれる

感情から行動が生まれる

行動から結果が生まれる

コンピュータと同じです。「プログラム」を書き換えることによって、あなたの「結果が変わる」のです。そのために必要なのが「新たな学習」と「新たな体験」です。

資産が増えない人の3つの問題

◇言葉：幼い時に、どんなことを聞いて育ったか。

◇お手本：幼い時に、どんな人のどんな行動を見て育ったか。

◇経験：幼い時に、どんな経験をして育ったか。

「言葉」

- ・お金持ちは欲張りだ
- ・お金持ちは嫌われる
- ・お金持ちは悪いことをしている
- ・生活に困らない程度のお金があればいい など

「お手本」

- ・両親の浪費を見てきた。
- ・両親の破産を見てきた。
- ・両親のお金にまつわるトラブルを見て育った。

「経験」

- ・潜在意識に、両親に対する怒りを仕事の原動力にしている
 - 両親を許すと仕事が出来なくなる事への恐れ
- ・潜在意識で、生活破たんの心配を抱えている
 - 生活が安定すると仕事が出来なくなる事への恐れ

怒りや心配という感情を抱えたまま仕事をするのはやめにしよう。

仕事の成功を「人の役に立つ」「人を喜ばせる」という前向きな考えに変えて行く。

3、【お金に対する考え方の違い】

お金に縁のない人は、金持ちを批判し、軽蔑し、恨み、馬鹿にする。

お金持ちは、自分よりお金持ちを見て尊敬し、賞賛し、祝福する。(そして仲間に入る)

お金持ちを恨み、軽蔑する人は、一生かけても貧乏から逃れられない。

なぜなら、自分の理想像(お金持ち)を恨んで軽蔑しているからである。

潜在意識が協力して、お金持ちにならないように努力しているのと同じである。

何かに意識を向け続けると、それは潜在意識に働きかけて実現してゆく。

お金持ちはチャンスに意識を向ける ⇒ チャンスが実現する

成功しない人は障害に意識を向ける ⇒ 障害が実現する

成功する人は、チャンスに飛びつく

成功しない人は、リスクを考えいつも準備中である

お金持ちは、成功者とだけ付き合う。

お金がない人は、成功者と一緒にいると居心地が悪い。

そして自分のエゴを守るために、他の人と一緒にお金持ちを批判する。

お金持ちはリーダーであり、売り込みがうまい。

自分の理想を売り込み、人々をその気にさせることなしに成功することはできないからだ。

お金に縁のない人は、売り込みが下手だ。

自分に自信がないので、自分のスキルや理想を語るができないからだ。

お金に縁のない人は「自分はお金がないから善良なのだ」と考える。また、他の人が貧しいのに、自分が少々のお金を持つと、「自分がお金を持っているのが申し訳ない」と考える人がいる。お金を持つことに罪悪感をもっている人は絶対にお金持ちにはなれない。

もし貧しい人を助けたいなら、もっと大金持になって、彼らを助けてあげれば良い。お金を持つことが申し訳ないと考え、資産を手放して自分も貧乏になってしまったら、いったい何をしてあげられるのだろうか。貧しい仲間が増えるだけだ。

お金持ちになるとは、他人と競争することではない。

お金持ちになるとは、他人のお金を奪うことではない。

富は無限なり

お金持ちになるとは、新しい商品やサービスを創造すること。

見えない富に目を向け、創造の力によって新たな豊かさを作り出すことをいう。

4、【お金持ちの働き方】

お金に縁のない人は「時間」に応じて報酬を受け取る。

お金持ちになれる人は「成果」に応じて報酬を受け取る。

安定した収入をありがたいと感じるのはお金に縁のない人である。

お金を時給や月給として受け取る人は収入に上限を設けているのと同じである。

お金持ちになるなら・・・、

固定給より成果給を選ぶ。

サラリーマンより独立を選ぶ。

起業のアイデアがない場合、どうやって独立するか（例えば・・・）

委託販売のセールスはもっとも割のよい仕事である。

僅かな資金があれば、フランチャイズで独立するのも良い。

会社が認めてくれれば、社員としてやっていた仕事を「外注」で始める方法もある。

お金持ちは「お金」と「幸福」の両方を手に入れようとする。

お金に縁のない人、中流階級の人、お金を稼ぐために何かをあきらめようとする。

お金持ちは「お金」と「幸福」片方ではなく、両方手に入れるにはどうするかを考える。

お金持ちは自分の成功をイメージし続ける。

絶対に成功することを「無条件」に信じ続ける、考える、人に話す。

人間が豊かになることは、神の願いでもある。

自分自身や、他の方の向上に役立つものは、必ずあなたのもとにやってくる。

あなたの役目は、自分の役割を通して神の理想を実現することにある。

成功する人間は、自分の仕事は「神から与えられている」と考えている。

神は、人間を通して神の栄光を地上に現す。

音楽の才ある者には楽器を与える。

美を理解できる者には美しい環境を与える。

味覚のすぐれた者にはおいしい食べ物を与える。

衣服の価値が理解できる者には美しい衣装を与える。

神の真理を見抜ける者には様々な見聞や経験を与える。

神が望んでいることは、自分と他者のために最大限に能力を発揮することです。

5、【お金の管理方法】

お金持ちになるとは「資産が増える」ことを言う。

収入がいくら増えてもお金持ちになることはできない。支出も増えるからだ。

資産形成の4原則（4つの車輪）

・所得 ・貯蓄 ・投資 ・節約

お金持ちになる人は、4つの車輪がついた車と同じで、どんどん進んでゆく。

お金持ちになれない方は、車輪が1つしかないのと同じところをグルグル回っている。

お金持ちになる人は、「総資産」を増やすことに専念する。

お金に縁のない人は、長時間、一生懸命に稼げばお金持ちになれると考える。

お金持ちになる人は、収入の10%以上を貯蓄している。

お金に縁のない人は、お金がたまったら貯蓄しようと考えている。

例えば収入が少なくとも、今あるお金を管理できなければ「それ以上にはならない」

たとえ、「月にたった100円から」の貯金でも「お金を引寄せ磁石」になる。

お金に余裕が出来たら貯金しようとする人は、

ちょうど、体重が10キロ減ったらダイエットしようとする人に似ている。

つまり、いつまでたっても始まらないのだ。

経済的な自由を得るためには貯金が必要。

たとえ、破産寸前の人でも、月に10円だけでも貯蓄に回すこと。

これは、金額の問題ではなく、「貯蓄をする」という習慣を作るために大事なことだ。

そして幸運をつかむには、「遊び用貯金」も必要。

遊び用の貯金は、主として自分の成長のために使い、普段はしない豪華なことに使う。

そうすることによって、お金持ちの自分をイメージしやすくなり、実現が近づいてくる。

お金持ちになる人が実践する使い方

必要経費	自己投資	寄付用	経済的独立用	遊び用
55%	10%	10%	10%	10%

お金持ちになれる人は、お金の管理ができる。

お金に縁のない人は、お金の管理をしない。（使い切る、又は足りずに借金をする）

6、【不労所得の考え方】

お金に縁のない人は、休みなく働く。

お金持ちになる人は、お金の働いてもらう仕組みを作る。

経済的自由とは、「不労所得」が「必要経費」を上回ること。

お金持ちは、自分が働きたい時に、働きたいだけ仕事をする自由がある。

お金に縁のない人は、朝から晩まで一生の間働く。

お金持ちになれる人は、お金が自分の代わりの仕事ができるまで一時的に働く。

お金に縁のない人は「勤労所得」に注目する。

お金持ちになれる人は「不労所得」に注目する。

不労所得を得る方法、

1、お金を自分のためにフル活用する。

株式、債券、公債、銀行預金、投資信託、不動産投資など。

2、ビジネスを自分のためにフル活用する。

印税、著作権料、ライセンス料、自動販売機の所有、

フランチャイザー、ネットワークビジネス、または、自分のビジネスを所有すること。

いずれにしても、自分がいなくても収入が入る仕組みである。

お金持ちになれる人は、自分がいなくても収入を得る仕組みを複数持つ人である。

お金持ちになれる人は、勉強を欠かさない。

お金に縁のない人は、ストレスから浪費を欠かさない。

お金に縁のない人は、稼いだお金を浪費で使い果たす。

お金持ちになれる人は、稼いだお金を投資に回し、不労所得を増やしてゆく。

お金に縁のない人は、時給や月給を気にする。

お金持ちになる方は、勤労所得よりも不労所得に関心を持つ。

資産とは、自分がいなくても収入を得る仕組みの事である。

自分の複製を多数持つか、テコを利かせたシステムを作らないとお金持ちにはなれない。

7、【お金を引寄せ創造の法則】

成功する人は、あらゆる事に感謝をする。

環境に不満をもった瞬間から、すべてはうまくゆかなくなる。

世界は、作用に対して反作用が起きる法則がある。

感謝という作用を起こすと、願いが実現するという反作用がくる。

感謝の中には「競争」がない。

感謝には限界がなく、受け取るものにも限界がない。

お金を得るには、お金を受け取る準備が必要。

必ず、金銭価値以上のものを与える準備が必要になる。

まず相手に、対価以上の物を与える。

そうすれば、あなたの望むものが手に入る。

今していることに全力を注ぎなさい。

思考と行動を一致させなければならないのです。

今いる場所と環境で出来ることから始めなさい。

そうしなければ、未来永劫、豊かになるチャンスは与えられません。

今いる環境で出来ることをひとつも漏らさず実践する。

今いる環境で収まりきらなくなった時、新しい環境が与えられる。

すべての行動を、効率よく行う。

効率のよい行動とは、「決意」と「信念」のパワーを注ぐ、力強い活動のこと。

人生は、やりたいことをするためにあります。

あなたがやりたいと思うことは、かならずできるようになっています。

つねに、繁栄のイメージを相手に伝えてください。

行動、声、表情に「すでに豊かである」という静かな自信をみなぎらせればよいのです。

「繁栄の法則」は「重力の法則」と同じ、数学的真理で、科学です。

宇宙は、進化し続ける人にチャンスが与えられるように出来ているのです。

第三章 行動指針

1、経済的目標を書き出す

年収：

達成期限： 年 月 日

ただし、「希望はなるべく高く設定する」こと。

2、お金持ちになる必要性を明確にする（お金を使う用途を具体的にする）

- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・

3、あなたを理解してくれる家族や友人に話を聞いてもらう

宣言文を書く

「私、〇〇は、〇〇までに成功し、

大金持ちになって〇〇円以上の資産を築くことをここで宣言します」と言う。

相手に、「あなたの宣言を信じます」と言ってもらう。

あなたは、「ありがとうございます」と礼を言う。

この宣言に違和感があるなら、あなたの成功はまだ遠いということです。

4、自分のビジネス規模を10倍にするにはどうするか。

最低3つ以上のプランを考える

- ・
- ・
- ・

5、自分の望むものを明確に書き出す。

仕事：

家庭：

友人：

持物：

6、自分の望むものを持っている人を賞賛し、祝福する。

7、成功した人に手紙やメールを送る。

個人的に知っている必要はない。

どれだけその人を尊敬しているか、その業績を誇りに思っているかを伝える。

8、お金持ちになった人の自伝を見つけて読む。

9、豪華な雰囲気のある場所でお金持ちと付き合う。

高級ホテルでお茶を飲むだけでもいい。

10、否定的な人間を避け、接する時間を減らす。

くだらないテレビや、災害とか殺人事件という悪いニュースを見ない。

お金持ちは、自分よりもっとお金持ちと付き合いががる。

自分よりもっと成功している人と付き合えば、さらに成功できるからだ。

貧乏人は、自分よりもっと貧乏な人と付き合いががる。

自分よりレベルの低い人間と一緒にいると落ちつくからだ。

11、マーケティングや営業の勉強をする。

100%の自信をもって自分の価値を売り込めるように専門的知識を身につける。

12、良いことがあったら、本気で喜ぶ。

人から褒められたとき、お金がはいつて来たとき、ちゃんと喜びを表現しよう。

【行動指針のまとめ】

お金持ちになれる人は、恐怖にまげず行動する。

お金に縁のない人は、恐怖と不安が先立ち行動に至らない。

お金持ちになる行動指針

- ・恐怖に負けず行動する（失敗したらどうしよう・・・）
- ・心配に負けず行動する（収入がなくなったらどうしよう・・・）
- ・障害があっても行動する（家族の反対、業績不振、行政とのトラブル・・・）
- ・やる気がなくても行動する（お客様が増えない、収入が増えない、体調がわるい・・・）

参考文献

「ミリオネア・マインド」 ハーブ・エッカー著

全米でナンバーワンのマネー・コーチとして有名。ミリオネア・マインドを広げるために全米でセミナーを開催している。

金持ちになる「引き寄せの法則」 ウォレス・ワトルズ著

世界的ベストセラーになった引き寄せの法則「ザ・シークレット」の原典的位置づけの著作。彼の成功哲学を学んだナポレオン・ヒルやアンソニー・ロビンスが大成功した秘密が明かされた。

◇ご注意◇

このテキストはダウンロードしたご本人と、同居のご家族まで見ることができます。著者に無断で、販売、転載、複製、配布、公表などを行うことは法律で禁じられています。

万一、以上の禁止事項にあたる行為を行った場合は、著者の受けた被害に応じて損害賠償を請求いたします。

また、このテキストの内容は個人の経験と学習をもとに、誠実に作成されたものです。しかし、テキストの内容に基づいて行動した結果に対する保障はできませんので、利用にあたっては、すべて自己責任として頂きます。

◇お問い合わせ先◇

販売者氏名 船田和成

住所 埼玉県越谷市御殿町 1-1 フレグランス C 202

連絡は基本的にメールでお願いします

メールアドレス happydiet@ae.auone-net.jp

頂いたメールの内容はすべて読みますが、多忙のため返信できないこともございます。



始めよう、

新しい生活、

幸せなダイエットライフ！



船田和成のハッピー☆ダイエットライフ
Happy Diet Life